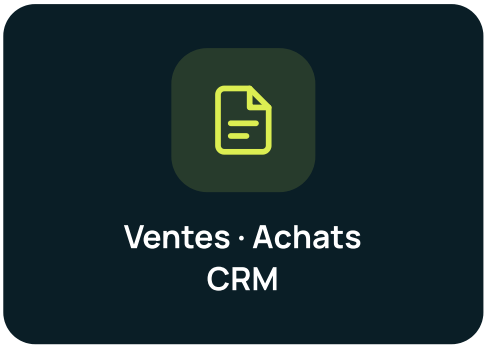
GESTION COMMERCIALE & CRM

Du devis à la facture

# Du devis à la facture, sans ressaisie.

Addvance réunit ventes, achats et relation client dans un seul outil : chaque document se transforme en un clic.




## LE CONSTAT

### Pourquoi la gestion commerciale fait perdre du temps.

**Documents ressaisis**
Le devis est recopié en commande, puis en facture.

**Clients mal connus**
Historique, préférences et encours éparpillés.

**Relances oubliées**
Devis sans suite, factures impayées non relancées.

**Achats non suivis**
Commandes fournisseurs et reliquats sur papier.

## LE PRINCIPE

### Un document qui se transforme, de bout en bout.

Le devis devient commande, bon de livraison puis facture. Les achats suivent le même chemin côté fournisseur.

Devis → Commande → Livraison → Facture → Règlement

## LES FONCTIONNALITÉS

### Tout le cycle commercial, réuni.

- ✓ Devis, commandes, bons de livraison, factures, avoirs
- ✓ Commandes et réceptions fournisseurs
- ✓ Fiches clients et historique complet
- ✓ Fidélité et cartes cadeaux
- ✓ **Envoi des documents en un clic** : devis, factures, relances par e-mail ou SMS
- ✓ Commandes clients et contremarque
- ✓ Suivi des règlements et des relances
- ✓ Tarifs, remises et conditions par client
- ✓ Statistiques et marges par client

CE QUI CHANGE VRAIMENT

## Plus de temps pour vendre.

**Zéro ressaisie**
Un clic pour passer du devis à la facture.

**Client connu**
Tout l'historique, en caisse comme au bureau.

**Envoi en un clic**
Devis, factures et relances partent par e-mail ou SMS, sans imprimer.

**Achats maîtrisés**
Commandes, réceptions et reliquats suivis.

**Marges visibles**
Par produit, par client, par période.

**Facture électronique**
Des factures conformes, prêtes pour la réforme.

UN LOGICIEL DE FACTURATION AVANCÉ

- ✓ Devis assistés : calculs de quantités selon le métier
- ✓ Statuts de documents : brouillon, envoyé, accepté, facturé
- ✓ Commandes en attente visibles en un coup d'œil
- ✓ Tarifs, remises et conditions automatiques
- ✓ Vues et filtres par magasin, collaborateur, statut ou période
- ✓ Livrabilité en % : la part d'un devis ou d'une commande livrable dès maintenant

### Un même client, partout.

Le client créé en caisse est le même que sur le site et au bureau : ses achats, ses devis, ses avoirs et ses points de fidélité sont au même endroit.

LE PILOTAGE COMMERCIAL

## Vos indicateurs, sans tableur.

**Devis en cours**
Montant et ancienneté, pour relancer au bon moment.

**Taux de transformation**
La part des devis qui deviennent des commandes.

**Encours clients**
Ce qui reste à encaisser, client par client.

**CA et marges**
Par période, magasin, vendeur ou famille de produits.

## Voyez votre cycle de vente, du devis à la facture.

Démo personnalisée à votre métier · 30 min · sans engagement · réponse sous 24 h.

**Demandez votre démo gratuite**

**05 34 27 17 37** **contact@add.fr** **addvancesolutions.fr**
2 rue Antoine Becquerel, 31140 Launaguet